**Пасько Д.В.**

**ФОРМУВАННЯ СТРУКТУРИ НАУКОВО-ТЕХНІЧНОГО ПОТЕНЦІАЛУ ПІДПРИЄМСТВА**

Проблема оцінки шансів інновацій на успіх і оптимізації їх вибору з ряду альтернатив досліджувалася в працях багатьох науковців, але практично не дослідженими залишилися питання узгодження взаємодії наукового і технічного потенціалу підприємств з ринковим. Виходячи з цього, постає необхідність дослідження інноваційного процесу, взаємодії ринкового, наукового та технічного потенціалів, визначення структури науково-технічного потенціалу як комплексного, що об'єднує вказані елементи.

Існують різні точки зору на структуру науково-технічного потенціалу. Проведений аналіз та узагальнення відомих з літератури та практики підходів до визначення структури науково-технічного потенціалу підприємства, дозволили запропонувати таки складові:

Інтелектуальна складова. Визначає можливості генерації і сприйняття ідей і задумів новацій і доведення їх до рівня нових технологій, нових лікарських форм, композицій та інші. Це передбачає наявність на підприємстві фахівців з творчим складом розуму, не лише з високою фаховою підготовкою, а й здатних застосувати свої знання і вміння в інновації конкретної спрямованості, що відповідають потребам ринку.

Інформаційна складова. Відображає інформаційну оснащеність підприємства, ступень повноти, точності інформації, необхідної для прийняття ефективних інноваційних рішень.

Ця інформація повинна вміщати: характеристику споживацьких запитів, загальну ситуацію на ринку, рівень конкурентної боротьби, найбільш перспективні напрямки розвитку НТП, характеристику економічного, політичного, правового, соціального, технологічного, екологічного і т.д., середовища господарювання, характеристику власного підприємства і підприємств-конкурентів і т.п.

Науково-дослідна складова. Характеризує наявність заділу результатів науково-дослідних робіт, достатнього для генерації нових знань, спроможність проведення досліджень з метою перевірки ідей новацій і можливості їх використання у виробництві нової продукції.

Технологічна складова. Відображає здатність оперативно перебудуватися, переорієнтувати виробничі потужності і налагодити економічно ефективне виробництво нових продуктів, що відповідають запитам споживачів. Вона характеризує матеріально-технічний і технологічний стан підприємства, наявність резервів чи можливості їж швидкого отримання, гнучкість обладнання і технологій та інші.

Виділені складові характеризують ресурси підприємства і спроможність до їх реалізації, які, в основному, визначають можливості підприємства розвиватися інноваційним шляхом.

Аналіз науково-технічного потенціалу за визначеними його складовими надає можливість розробки процедур оцінки його достатності для розробки і просування на ринок конкретних інновацій з метою оптимізації їх вибору.

Робота виконана під керівництвом доцента кафедри КПіІВ Тіманюк В.М.