

Савош Е.В.

СТРАХОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В ЯПОНИИ

Трудности, с которыми сталкиваются иностранные инвесторы, как впервые выходящие на японский рынок, так и стремящиеся увеличить объем своих инвестиций в Японии происходят в основном из сложившейся практики ведения частного бизнеса. Эти трудности заключаются в выделении одних из главных этапов:

– довольно высокий общий уровень цен в Японии, что делает слишком дорогим для иностранных инвесторов как выход на рынок Японии, так и увеличение своих инвестиций в ней;

– корпоративная практика и рыночные устои, запрещающие иностранным компаниям приобретение японских фирм (включая непривычный для иностранцев японский бухгалтерский учет и закрытость финансовой информации);

– обременительные законы и регулирование, которые напрямую или косвенно сужают условия для установления деловых связей и создают трудности для проникновения на японский рынок иностранной продукции, услуг и прямых иностранных инвестиций и т.д.

Инвестиции в основные, оборотные средства, незавершенное строительство и иные вклады в материальные ценности должны быть защищены, прежде всего, от их фактической утраты (гибели) или нанесения им ущерба вследствие пожара, взрыва, кражи и так далее. Прежде всего от того набора рисков, которые индивидуально или в совокупности традиционно считаются страховыми и от неблагоприятного воздействия которых могут быть заключены договоры страхования. Основным вопросом, связанным с организацией страховой защиты инвестиционного процесса, следует считать обеспечение имущественных интересов, связанных с правами собственности, самой собственностью (имуществом) или обязательствами по возврату заемных средств, если инвестиции осуществлялись за счет привлеченных средств. Особым видом страховой защиты является заключение договоров страхования со страховыми компаниями. Целью такого страхования является защита инвестиционных вложений от возможных потерь, возникающих вследствие неблагоприятного, непредсказуемого изменения конъюнктуры рынка и ухудшения других условий для осуществления инвестиционной деятельности. Оно подразделяется по характеру страховых рисков на страхование от политических и коммерческих рисков. Договоры страхования от политических рисков заключают при осуществлении инвестиций в зарубежные страны – это характеризуется невозможностью математической оценки вероятности наступления страховых случаев и крайне высокими размерами ущерба. Страховыми рисками в Японии являются события, исходящие от органов власти, управления, иных государственных образований, а также народных масс. Единственной формой страховой защиты от общих рисков может быть лишь использование государственных ресурсов, имеющих особый режим управления. Ведущие страховые

компании Японии в основном специализируются на страховании жизни и средства резервов, которых являются основным, и очень важным источником инвестиций страховых организаций.

Работа выполнена под руководством доц. каф. менеджмента Федоровой Ю.В.