

Бринцева А.Е.
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СТИМУЛИРОВАНИЯ
ЭКСПОРТА В УКРАИНЕ

Важным фактором эффективного развития экономики любой страны является увеличение объемов и улучшение структуры экспортных операций, что позволяет с помощью расширения существующих и появления новых рынков сбыта создавать новые рабочие места, увеличивать масштабы производства и, в конечном итоге, получать дополнительный доход. Опыт внешнеэкономической деятельности разных стран свидетельствует о том, что значительных успехов в этом направлении можно добиться с помощью эффективной системы государственной поддержки экспорта.

Анализируя состояние дел в сфере экспорта в Украине с точки зрения эффективности законодательной базы и хозяйственной практики можно утверждать, что наша страна относится к числу тех немногих среди европейских государств, где отсутствует целостная система государственной поддержки экспорта и защиты экспортеров, что серьезно мешает продвижению украинских товаров на мировые рынки. У нас до сих пор нет законов, где бы четко указывалось, на каких условиях государство через свои уполномоченные банки будет предоставлять кредиты на ведение экспорта и частично компенсировать (а то и полностью отменять) проценты по ним, гарантировать их возврат и страховать их. Не определены также и суммы денежных средств, которые планируется через госбюджет направлять в ближайшие годы на финансирование экспортных операций. Нет четкой стратегии по льготному налогообложению субъектов экспортной деятельности.

Для того чтобы создать действенную систему экономических рычагов и стимулов для значительного увеличения объемов экспорта из Украины и качественного его улучшения, необходимо, на наш взгляд, провести следующие основные мероприятия:

1. Сформировать такую законодательную базу, которая бы стимулировала предпринимательские структуры к ведению и расширению экспортной деятельности.

2. Искоренить систему «лжеэкспорта» товаров с целью получения незаконного возмещения НДС. Это позволит иметь реальную картину экспорта и направить сэкономленные средства на поддержку экспортеров.

3. Обеспечивать приоритетную поддержку экспорта высокотехнологичной продукции, что может стать толчком для развития ее производства и внутри страны. Другими словами, производить такую продукцию должно стать «выгодно», а развитие этой сферы потянет за собой всю экономику вверх. Для этого необходимо предоставлять экспортерам высокотехнологичной продукции беспроцентные (или с низким процентом) кредиты, а также осуществлять их налогообложение на льготных условиях.

4. Законодательно закрепить норму об обязательных отчислениях определенного процента таможенных сборов на импорт товаров для поддержки национальных экспортеров.

5. Усовершенствовать организацию работы Государственного экспортно-

импортного банка Украины («Укрэксимбанка») таким образом, чтобы поддержку в кредитовании, страховании и гарантировании экспорта в первую очередь получали бы компании, производящие высокотехнологические товары.

Работа выполнена под руководством доц. каф. менеджмента Юхнова Б.Ю.

